

報道関係者各位

2010年1月6日

会社名 エム・アイ・コンサルティング株式会社

代表者名 代表取締役社長 真保浩

無料セミナー開催（1月21日）

「少ない投資で大きな成果を ～新規顧客開拓手段としての Web マーケティング～」

「確実」に成果を出す方法論を無料にてご提供

法人顧客の開拓力を強化するコンサルティングサービスを提供するエム・アイ・コンサルティング株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：真保浩）は、このたび無料セミナー「少ない投資で大きな成果を～新規顧客開拓手段としての Web マーケティング～」(1月21日)を開催いたします。

◆ セミナー概要

空前の大不況の中、これまでの延長にとどまらない営業力の強化が求められています。縮小する市場環境で、いかに新規顧客を開拓するのが業績向上の鍵になっています。

あなたの会社では、こんな状況になっていませんか？

- 人的営業（テレアポなど）からの成約、クロスセルが売上の大半を占めているが、昔ほど成果が上がらなくなっている
- 会社の今後を見据えると、新規開拓手段として Web マーケティングに着手することが重要になってきている
- しかし予算はない・・・

このような状況のまま、改善策も打てずにいると、手遅れになってしまう危険があります。周囲を見渡すと、すでに策を打つタイミングを逃した会社や部署もちらほら・・・。

本セミナーでは、そのような法人 Web マーケティングを実施していくための、実践的なアプローチをご紹介します。

今回のセミナーでお伝えできる内容は次の通りです。

- 営業活動におけるウェブのポテンシャルと実態
- Web マーケティング体験者が語る「これが難しい」という課題と解決方法のご紹介
- Lead Generation（リード・ジェネレーション）の課題：問い合わせを向上させることができず、広告への投資を続けないと難しい…など
- Lead Nurturing（リード・ナーチャリング）の課題：問い合わせは獲得できるようにな

ったが、それが商談化しない…など

- 無理も無駄もない、身の丈にあった Web マーケティング : Web マーケティングは工夫すれば大きな投資なく実現可能
- 数多くの成功・失敗事例のエッセンス : アメリカの先進事例や日本における各種成功・失敗事例を凝縮

今回のセミナーでは、Web マーケティングを遂行していくための、具体的なツールまでおしみなく公開します。

経営者・役員・部長の方々の時間を投資していただき、不況を乗り越えるヒントや解決策を得ていただきたいと思います。是非、この機会にご参加ください。

お申し込みはこちら :

<http://salesroi.jp/seminar/>

◆ 無料セミナー名

「少ない投資で大きな成果を～新規顧客開拓手段としての Web マーケティング～」

◆ 特典

Web マーケティングに投資はいらない
～「確実」に成果を出す方法論ご提供～
セミナー参加の皆様へ無料でご提供します。

今回セミナーの参加者の皆様全員に、エム・アイ・コンサルティングによる Web マーケティング、および法人営業力強化支援経験に基づいて制作された、Web マーケティングを実施するための実践的なヒントが掲載されている『Web マーケティングコンテンツ作成の手引き』を無料で配布いたします。是非お役立てください。

◆ 対象者

- 少ない投資で成果が出る Web マーケティングに興味のある方
- 会社の今後を見据え、新規顧客開拓手段として Web マーケティングに着手することが重要になってきていると感じている方
- Web マーケティングを実施するにあたって、何から始めればいいのか悩んでいる方
- 使えるお金が少ない中、営業成績を飛躍的に向上させたいと考えている方
- 過去に Web マーケティングに投資したが、思うように効果がでなかった方

◆ 開催概要

- 日時：2010年1月21日（木） 14：30～17：30
- 定員：20名（経営者・役員・部長の方限定となっております。それ以外の方は、経営者・役員・部長の方ご同行の上ご参加頂きますようお願いいたします）
- 場所：エム・アイ・コンサルティンググループ株式会社 セミナールーム
- 参加費：無料

◆ スピーカー

- 小島 美佳 （エム・アイ・コンサルティング株式会社 ディレクター）
- 脇 俊済 （エム・アイ・コンサルティング株式会社 コンサルタント）

お申し込みはこちらより：

<http://salesroi.jp/seminar/>

<会社概要>

エム・アイ・コンサルティング株式会社 (MI Consulting Corporation)

代表者： 真保 浩

設立年月： 2009年1月7日

資本金： 10,000,000円

所在地： 〒107-0062 東京都港区南青山 2-11-16 AIG 青山ビル 2F

URL： <http://mi-consulting.co.jp/> コーポレートサイト

<http://salesroi.jp/> 「次世代型営業」特設サイト

電話： 03-5772-5102

<本件に関するお問い合わせ先：担当 脇（わき）>

E-Mail： t_waki@mi-consulting.co.jp